

تلاش شرکت‌های اروپایی برای کاهش هزینه‌های تولید



گفت‌وگو با جرارد اسکاله^۱ - متخصص بخش بهبود فرایند شرکت TVE-ESCALE

۴ ضمن معرفی خود به بیان فعالیت‌های شرکت

اسکاله بپردازید.

جرارد اسکاله، ۲۹ ساله، فارغ التحصیل رشته مهندسی صنایع و اهل بارسلونا هستم. زمینه حضور من در حوزه نساجی به دوران کودکی‌ام بازمی‌گردد؛ در واقع خانواده من مالک یک شرکت ماشین‌آلات نساجی هستند بنابراین تمام زندگی‌ام به نحوی درگیر صنعت نساجی بوده و هست! از ۴ سال پیش فعالیت خود را در این شرکت خانوادگی آغاز کردم و در حال حاضر به گسترش فعالیت این شرکت خود در کشورهای آسیایی از جمله ایران آسیا هستیم و در واقع دلیل سفرم به ایران همین موضوع است.

در مورد فعالیت‌های شرکت اسپانیایی اسکاله باید عنوان کنم که تولیدکننده ماشین‌های شست‌وشوی متناوب، رنگ‌رزی متناوب، سفیدگری و همچنین ماشین‌های ژینگر غیرمتناوب هستیم. مجموعه ما چندان بزرگی نیست و شامل ۲۰ کارمند می‌شود زیرا بیشترین حجم کار ما را تامین‌کنندگان برعهده دارند

اشاره:

شرکت TVE-ESCALE با بیش از ۳۰ سال تجربه، بهبود مستمر محصولات و ارائه گسترده خدمات پس از فروش خود را به عنوان یک رهبر جهانی در فن‌آوری مکش و خلاء شناور می‌داند.

این شرکت اسپانیایی تلاش می‌کند راه‌هایی برای کاهش بیشتر مصرف آب، مصرف مواد شیمیایی و انرژی خود را پیدا کند.

TVE-ESCALE در زمینه ارائه ماشین‌آلات رنگ‌رزی نساجی، شست‌وشو و سفیدگری به فعالیت می‌پردازد و طیف وسیعی از واحدهای شست‌وشو را به مشتریان خود ارائه می‌دهد که شامل آخرین تکنولوژی در عملکرد و کنترل تنش پارچه می‌باشد.

به اعتقاد متخصص بخش بهبود کیفیت این شرکت که با هدف یافتن نمایندگی فروش محصولات اسکاله به ایران سفر کرده بود، در چین یا پاکستان کارخانه‌های متعدد و بسیار بزرگ وجود دارند اما در ایران، کارخانه‌های نساجی چندان بزرگی ندیدم و اغلب آنها در مقیاس کوچک هستند.

*پیش از شروع مصاحبه به بازدید از چندین کارخانه نساجی اصفهان اشاره کردید. نقاط قوت و ضعف در فرآیند تولید و ماشین‌آلات نساجی ایران را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

یکی از کارخانه‌ها ماشین‌آلات مناسبی در اختیار داشت و و از تکنولوژی‌های مدرن و به روز استفاده می‌کرد اما امکانات تولید و ماشین‌آلات کارخانه دیگری قابل قبول نبود زیرا ماشین‌های بسیار قدیمی در این کارخانه وجود داشت.

*آیا در هند و چین هم همین وضعیت وجود دارد؟

داستان آنها متفاوت است. زمانی که به چین یا پاکستان سفر می‌کنید کارخانه‌های متعدد و بسیار بزرگ را مشاهده می‌نمایید اما واقعیت این است که در ایران، کارخانه‌های چندان بزرگی ندیدم و اغلب آنها در مقیاس کوچک هستند.

*تاثیر اعمال تحریم‌های اقتصادی را بر ایران طی سال‌های گذشته چگونه ارزیابی می‌کنید؟ این تحریم‌ها بر روابط بین ایران و اسپانیا اثرگذار بوده است؟

تاکنون فعالیت مستقیم تجاری و بازرگانی در ایران نداشته‌ام اما تصور می‌کنم تحریم‌ها برای صادرات به ایران مشکلاتی به وجود آورده است برای مثال یک شرکت سعی کرده بود نمونه کارهایش را جهت آزمایش ارسال کند اما با مشکلات و محدودیت‌های ناشی از تحریم روبرو شده بود.

*آیا پیش از سفر به ایران، اخبار منفی و سیاه‌نمایی از عدم امنیت در ایران شنیده بودید؟ بابت عدم وجود امنیت به واسطه تبلیغات و اخبار داشتید؟

بله البته این مطالب درست نیستند! اگرچه به علت اخبار پیرامون موضوعات اتمی و ...، ترس از سفر به ایران وجود داشت اما در بدو ورود به ایران شگفت زده شدم چون از آنچه فکر می‌کردم بسیار بهتر بود و مردم ایران بسیار صمیمی و همراه هستند.

*Gerard Farré Escalé

و ما صرفاً پروژه‌های مهندسی مرتبط را انجام می‌دهیم.

*اسکاله در زمینه صادرات نیز فعال است؟

بله به تمام نقاط دنیا صادرات داریم و بازار عمده ما اروپا و امریکا محسوب می‌شود، تا امروز به چین، پاکستان، ترکیه، استرالیا و ... فروش داشته ایم. در آمریکای شمالی و جنوبی همکاری در فروش ماشین‌آلات داریم اما طی سال گذشته بازار در امریکا مطلوب نبوده و فروش کافی انجام نشده است.

*دیدگاه شما در مورد انتقال صنعت نساجی از اروپا

به کشورهای آسیای شرقی مانند پاکستان، هند و ... چیست و و دلیل این اتفاق را در چه می‌دانید؟

فکر می‌کنم شرکت‌ها در جستجوی تولید ارزان هستند و می‌خواهند از هزینه‌ها بکاهند پس نقل مکان سایت‌های تولید به کشورهای آسیایی صورت می‌گیرد و به این ترتیب شرکت‌ها به نیروی کار ارزان دسترسی پیدا می‌کنند.

*اما اروپا در حال حاضر بیشتر بر تولید و فرآوری

منسوجات فنی و تکنولوژی تمرکز دارد؟

*بله، آنها خواهان توسعه بهتر محصولات و کیفیت فرآورده‌ها هستند تا در رقابت با کشورهای آسیایی پیشتاز باشند

*اسکاله در کشورهای دیگر نمایندگی دارد؟

در هند، نمایندگی خود را داریم اما در چین خیر در واقع در گذشته داشتیم ولی در حال حاضر فاقد نماینده فروش در چین هستیم.

*دیدگاه شما در مورد صنعت نساجی ایران چیست و

چرا بازار ایران برای شما اهمیت دارد؟

*بازار ایران برایم بازاری جدید است و تجربه‌ای در مورد آن ندارم اما چند شرکت ایرانی علاقه‌مندی خود را برای خرید ماشین‌آلات ما ابراز کرده‌اند بنابراین آمادگی خود را برای گسترش بازار اسکاله در ایران اعلام می‌کنم.